

http://www.marchesetcontrats.com/index.php?option=com_content&task=view&id=146&Itemid=1

«l'ignorance coûte plus cher que l'information»
J.F.Kennedy

ACCUEIL
CONTACT
L'OBSERVATOIRE
TELECHARGER

Vincent Godard entre au Directoire de Qualiac

05-06-2007



Vincent Godard, 42 ans, vient d'intégrer Qualiac au poste de Directeur Ventes et Marketing. Il siège désormais au Directoire de l'éditeur français avec pour principal objectif une augmentation significative des parts de marché de Qualiac en France mais aussi à l'international.

Après une formation d'ingénieur, Vincent Godard débute sa carrière en 1989 chez IBM France où il occupe pendant six ans le poste d'ingénieur technico-commercial. En 1995, il entre chez l'éditeur suédois IBS en tant qu'ingénieur d'affaires, en charge de la gestion d'un portefeuille clients ainsi que la vente de licences et services autour de l'ERP BPCS de SSA.

En 1999, il intègre PeopleSoft comme Ingénieur d'affaires Grands Comptes, puis mène à bien différentes missions aux postes successifs de responsable commercial d'une ligne de produits Finance et SCM, responsable des comptes stratégiques, puis responsable commercial de la base installée.

Après la fusion PeopleSoft-Oracle en juin 2005, il est nommé Directeur des ventes Industrie. A ce poste, il encadre une dizaine d'ingénieurs d'affaires, met en place les stratégies marketing et développe les relations avec les partenaires. En juillet 2006, il intègre Amdocs France au poste de Directeur Commercial, chargé du développement de l'activité CRM et solutions verticales pour le marché bancaire.

Vincent Godard a d'ores et déjà mis en place un plan de recrutement pour renforcer ses équipes commerciales sur Paris. Cette stratégie passe par l'embauche de différents profils, dont un responsable commercial pour encadrer, structurer et dynamiser l'ensemble des équipes, 2 ingénieurs avant-vente et 3 ingénieurs commerciaux supplémentaires.

[Suivant >](#)

[\[Retour \]](#)

L'essentiel

- SkyRecon s'installe aux Etats-Unis
- Le marché européen des ERP a toujours la santé
- Cardo Group confie son réseau à ATT
- Marché des PC : Acer est passé devant Dell
- Piratage de logiciels : un milliard de préjudices en moins
- California Tech Showcase... mais à La Baule
- Les DSI frustrés par la sécurité des messageries
- Apple, Google et Toyota Motor, entreprises les plus innovantes
- Yphise scrute les services d'intégration de données
- ZyLAB obtient la certification ISO 9001:2000

L'Observatoire



Qui sont les fournisseurs les plus proches de leurs clients ?

Découvrez la première étude exclusive du positionnement des acteurs IT en France en cliquant [ici](#)

Point de Vue

Boutiques en ligne : la tentation de l'Open Source



Par Nicolas KOENIG, Consultant Activis

Ces dernières années le chiffre d'affaires des boutiques en ligne n'a cessé de grimper : 50% de progression en 2005, 37% en 2006 pour un CA atteignant les 12 milliards d'Euros. Malgré les 6000 nouvelles boutiques en ligne créées l'année dernière, le potentiel de croissance demeure important : internautes chaque année plus nombreux, essor du haut-débit, et réticences de plus en plus marginales face aux problématiques de fraudes et de sécurité.

[Lire la suite...](#)

Menu principal

Accueil

- Qui sommes-nous ?
- Actualités Marchés & Contrats
- S'abonner à Marchés & Contrats
- Boutique Marchés & Contrats
- Acheter au numéro
- Contacter la rédaction
- Rechercher
- Télécharger un numéro gratuit
- Observatoire Marchés & Contrats

Dernière édition

Le numéro 16 est paru le

25 mai 2007 - 23 Euros

La prochaine édition paraîtra le 8 juin



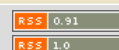
Marchés & Contrats en bref

Véritable outil opérationnel de veille technologique, marketing et commerciale, **Marchés & Contrats** vous aide, au quotidien, à mieux comprendre les stratégies Systèmes d'Information des entreprises, et à identifier les bonnes pratiques et de nouvelles opportunités de projets.

Les Sommaires

- Sommaire du N° 16 : 25/05/2007
- Sommaire du N° 15 : 11/05/2007
- Sommaire du N° 14 : 27/04/2007
- Sommaire du N° 13 : 13/04/2007
- Sommaire du N° 12 : 30/03/2007

Syndication





Site Internet : Marchesetcontrats.com

Date : 06/06/2007

Fichier : 12005064.pdf

Copyright : Marchesetcontrats.com

http://www.marchesetcontrats.com/index.php?option=com_content&task=view&id=146&Itemid=1

Nominations

- ▶ [Etienne Normier, nouveau Directeur Commercial de Lingway](#)
- ▶ [Etienne Alexandre est nommé Conseiller d'Aldebaran Robotics](#)
- ▶ [Pierre Guitteny nouveau DG de RVR Systems](#)
- ▶ [Régis Allard, nouveau directeur commercial de Compuware](#)
- ▶ [Stéphane Menendez rejoint L4 Logistics au poste de Directeur Professional Services](#)
- ▶ [Raphaël Robillard, nouveau directeur commercial d'Oalia](#)
- ▶ [Bernard Montier nommé Responsable Gouvernance et contrôle interne de Coda](#)
- ▶ [Roger Tahtah prend la direction des services de Meta4 France](#)
- ▶ [Denis Fortin, directeur du développement du SI de France Télécom](#)
- ▶ [Niels Korshom nommé VP de Devoteam](#)

International

- ▶ [SQLI construit un campus technologique offshore au Maroc](#)
- ▶ [Thalès sécurise le métro de Thessalonique](#)
- ▶ [Lactalis signe avec Infolog Iberica](#)
- ▶ [Maroc Telecom confie son portail Web à Jet Multimedia](#)
- ▶ [La Fédération des Hôpitaux Vaudois choisit Aruba](#)
- ▶ [Norwich Union choisit Teradata CRM pour gérer ses clients](#)
- ▶ [Esker signe six contrats en Asie](#)
- ▶ [Conad del Tirreno choisit JDA Software](#)
- ▶ [Heineken Espagne choisit Motorola](#)
- ▶ [Les mines d'Inco localisent en temps réel](#)

ATOM 0.3

Sondage

Quel mode de diffusion de Marchés & Contrats préférez-vous ?

- Version papier uniquement
- Version PDF uniquement
- Papier et PDF
- Flux RSS
- Version HTML sur le site

Voter

Résultats